

Nota de prensa

handSIP, Avanzada 7 y Snom muestran al canal las claves para ofrecer soluciones, servicios y dispositivos de Voz Segura

- handSIP, el área de servicios profesionales de voz en la nube de Alhambra-Eidos, en colaboración con el fabricante Snom y el distribuidor de productos VoIP Avanzada 7, celebraron un almuerzo tecnológico el 28 de marzo en Sevilla dirigido al canal
- El encuentro tuvo como objetivo dar a conocer los servicios de Voz Segura y de Wifi as a Service de handSIP, así como los productos de telefonía IP de Snom y servicios de valor añadido para proyectos de comunicaciones unificadas de Avanzada 7

Madrid, 2 de abril de 2019.- [Alhambra-Eidos](#), compañía comprometida desde 1991 con ofrecer la máxima calidad tanto en proyectos IT globales como en servicios gestionados o en la nube, a través de su área de Canal, handSIP, realizó un almuerzo de trabajo bajo el lema: “Servicios de Voz Segura y WiFi as a Service para tus clientes”, en colaboración con Snom y Avanzada 7.



Al evento, celebrado en el Restaurante Abades Triana de Sevilla, asistieron empresas proveedoras de servicios y soluciones IT de la zona SUR, interesadas en conocer las ventajas que aportan tanto el conjunto de servicios de Voz y Wifi Segura de handSIP como los productos de Snom y Avanzada 7, todas compañías líderes en soluciones y servicios de comunicaciones B2B.

El objetivo de este encuentro es presentar a los proveedores IT tradicionales aquellos servicios en la nube y soluciones de voz que puedan incorporar a su portfolio de una forma sencilla y segura, adecuándose así a las nuevas necesidades de sus clientes.

Juan Bautista Rodríguez, Channel Manager de Alhambra-Eidos, resumió los servicios en la nube que ofrece la compañía bajo la marca handSIP, como: SIP Trunk, PBX Virtual, Call Center, Fax, SMS, Conectividad y handSIP Ad Hoc, etc. Además, expuso las ventajas del servicio WiaaS (WIFI

as a Service), una solución que se adapta perfectamente a las necesidades concretas de cada negocio.

Rodríguez, a lo largo de su exposición, mostró a los asistentes cómo llevar a cabo proyectos de Voz en las compañías de manera segura y eficiente, además de plantear distintos planes beneficiosos para los distribuidores. “Los proveedores IT tradicionales nos demandan, cada vez más, servicios innovadores en la nube que les ayuden a dar el paso en la transformación digital y que, además, le aporten valor a su negocio. Son muchos los eslabones a tener en cuenta en la cadena, por lo que debemos cuidar cada uno de ellos para poder ofrecer servicios ajustados a las necesidades de los clientes finales”, aseguró el Channel Manager de Alhambra-Eidos.

Del mismo modo, Rodríguez puso énfasis en la importancia de ponerse en manos de compañías que garanticen la calidad. “Desde handSIP ofrecemos un servicio continuado de asistencia que opera bajo las normas ISO 20001, 22301, 9001, entre otras. Además, contamos con la ISO 27001 sobre el Sistema de Gestión de la Seguridad de la Información y la ISO 27018, sobre Protección de Datos Personales en Servicios Cloud, indispensables para garantizar la excepcionalidad de los Servicios de Voz”, aseguró.

Por su parte, Miguel Anillo, Channel Manager Iberia de Snom, expuso las últimas novedades en Telefonía IP del fabricante alemán y habló sobre el estado actual de esta tecnología y las tendencias del mercado. “Aunque el sector de la telefonía pueda parecer algo parado, hoy más que nunca el mercado español de la telefonía está creciendo y es indispensable que cuente con soluciones flexibles, escalables, duraderas y, sobre todo, seguras”, afirmó el Channel Manager Iberia de Snom, fabricante especialista en soluciones de telefonía IP.

Del mismo modo, Guillermo Ruíz, Key Accounts Purchases de la malagueña Avanzada 7, empresa de ingeniería líder en distribución de productos para VoIP, hizo hincapié en la importancia de no quedarse anclado en el pasado y siempre optar por la innovación que ofrecen estos productos y servicios, así como escoger partners que aporten valor y generen servicios y soluciones de Voz a la altura de los clientes.

Las tres compañías estarán también presentes en el Congreso & EXPO ASLAN 2019, los días 3 y 4 de abril, oportunidad para conocer las soluciones tecnológicas de los principales fabricantes y la visión de especialistas en “Servicios, aplicaciones e infraestructuras conectadas para hacer posible la Transformación Digital”.

Más información: www.handSIP.com

Sobre Alhambra-Eidos

Alhambra-Eidos es una compañía que, desde su creación, en 1991, ha desarrollado una gran experiencia como socio tecnológico que diseña, integra, personaliza y gestiona los Servicios TIC aplicados a los objetivos de su cliente, haciéndolos simples y accesibles.

La organización tiene una orientación clara hacia I+D+i (Investigación, Desarrollo e innovación), disponiendo de su [Centro de Innovación Tecnológica](#), situado en el [Parque Científico y Tecnológico de Castilla-La Mancha de Albacete](#).

Además, garantizan la calidad en todas sus áreas de actividad, teniendo certificados todos sus Servicios Gestionados, Cloud Computing y Redes Multiservicio bajo la norma de Gestión de Servicios ISO20001 y de Gestión de la Seguridad ISO27001. Por otro lado, más de 10 años adoptando los mejores modelos de

Desarrollo de Software han permitido obtener el nivel de madurez 3 en CMMI© para desarrollo de software. Además, todos los procesos operativos de la organización están certificados ISO9001 desde el año 2005. A finales de 2016 obtuvo la certificación ISO14001 en Gestión Ambiental. Por último, en 2017, ha obtenido la norma 22301 de Continuidad de Negocio y la 27018 de Gestión de Datos de Carácter Personal en servicios en la nube.

También disponen de importantes alianzas con los principales partners: Microsoft, Cisco Systems, HP, Symantec, EMC, Citrix, VMWare, Fortinet, Veritas, Aerohive, entre otros.

Dentro del área de Formación TIC, en las Aulas de Alhambra-Eidos se han formado ya más de 30.000 profesionales TI, con programas de perfil técnico, para Responsables de Proyectos o para Directores de Departamento TI y en las versiones de presencial, virtual o en remoto.

Por último, indicar que Alhambra-Eidos ha llevado a cabo un proceso de desarrollo del mercado internacional, teniendo presencia actualmente en:

- España (Madrid, Albacete y Valladolid)
- Francia (París)
- Polonia (Varsovia)
- Uruguay (Montevideo)
- Brasil (Curitiba)
- USA (New Hampshire)

www.Alhambra-Eidos.com

Para más información:

Alhambra-Eidos– Tel.: 91 787 23 00
Sergio Lumbreras
sergio.lumbreras@a-e.es

Art Marketing – Tel.: 91 351 31 51
Leire Navaridas
leire@artmarketing.es

AVISO LEGAL: En el caso de haber recibido este correo electrónico por error, rogamos nos notifique inmediatamente esta circunstancia mediante su reenvío a la dirección electrónica del remitente.

Los datos personales que Ud. nos haya facilitado y, especialmente su dirección de correo electrónico, figuran incorporados a un fichero con el fin de gestionar nuestras relaciones y cuya responsabilidad corresponde a ART MARKETING COMUNICACIÓN Y ARTE, S.L. que garantiza el tratamiento de sus datos de carácter personal de conformidad con la Ley Orgánica 15/1.999 de Protección de Datos de Carácter Personal. Ud. podrá ejercitar sus derechos de acceso, rectificación, cancelación y oposición ante ART MARKETING COMUNICACIÓN Y ARTE, S.L. en Carretera de Húmera, 19 28224 Pozuelo de Alarcón Madrid.

De conformidad con la Ley 34/2002 de Servicios de la Sociedad de la Información y de Comercio Electrónico, le solicitamos el consentimiento para el envío de comunicaciones publicitarias o promocionales, consentimiento que entenderemos otorgado, salvo que Ud. nos indique, por este mismo medio y en el plazo de siete días naturales, su oposición al tratamiento de sus datos con fines promocionales.